



# Les techniques d'achat pour les PME-PMI

---

## Participants

- Acheteurs débutants, juniors et seniors

---

## Objectifs

- Maîtriser les dernières techniques d'achat afin de réaliser un gain d'achat et de devenir un véritable centre de profits

---

## Itinéraire Pédagogique

- **Les techniques d'achats : apprentissage et maîtrise**
  - Créer une approche partenariale : optimisation des relations et prestations
  - Avantages et risques liés à l'achat de sous-traitance
  - Influence du poids des achats sur les résultats de l'entreprise
  - Influence financière des stocks
  - Influence financière des conditions de règlement
  - Analyse de Pareto
  - Processus logique d'achats
  - Analyse des coûts
- **Les techniques d'achats avancées : le Marketing d'achat**
  - Gestion des risques financiers, des techniques, et des contraintes diverses
  - Création et utilisation de matrices d'achats
  - Tableaux de bords des performances
- **La négociation**
  - Moyen unique d'obtenir certains avantages
  - Transformer une objection en arguments redoutables
  - Apprentissage et acquisition des mécanismes
- **Ayez conscience des engagements d'un acte d'achat**
  - Apports juridiques adaptés aux achats
  - Assurances et transports

---

## Durée du stage

- **2 jours - 14 heures - à Annecy - de 9 à 17 heures**

---

## Tarif et inscription

- **490,00 €uros** (net de TVA)

Pour toute information, vous pouvez nous contacter au 04.50.33.72.76 ou [krossetto@haute-savoie.cci.fr](mailto:krossetto@haute-savoie.cci.fr)